СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Сбербанк Лизинг: основные условия и преимущества

Кривчикова М.Ю.

АО «Сбербанк Лизинг» активно содействует промышленному росту и модернизации экономики России во всех отраслях и регионах, являясь надежным финансовым партнером для клиентов любого сегмента

«Сбербанк Лизинг» сегодня

Акционерное общество «Сбербанк Лизинг» учреждено в 1993 году Акционерным Коммерческим Сберегательным банком РФ и одним из первых получило лицензию на право лизинговой деятельности (Лицензия №00006). Сбербанк России - единственный акционер Компании.

«Сбербанк Лизинг» - это универсальная лизинговая компания, работающая со всеми клиентскими сегментами и всеми видами имущества. Источником финансирования лизинговых проектов являются кредиты Сбербанка.

Почему «Сбербанк Лизинг»?

Обладая высочайшей финансовой надежностью и одним из самых больших на рынке объемом бизнеса, мы имеем возможность привлекать финансирование на условиях гораздо лучше среднерыночных, а следовательно, предлагать нашим клиентам более выгодную процентную ставку.

Группа Сбербанка предлагает клиентам широчайший спектр финансовых продуктов. Работая с нами, Вы не просто решаете задачу по обновлению основных средств, - вы получаете мощного финансового партнера для развития бизнеса.

Длительные сроки и большие объемы финансирования

22 *года*

на рынке лизинговых услуг

Высокий стандарт сервиса и индивидуальные условия сделки

370 *млрд. руб.*

совокупный объём портфеля за 2015 год

Накопленный опыт, в т.ч. реализация сделок за рубежом

A++

рейтинг от агентства «Эксперт РА» «Исключительно высокий (наивысший) уровень кредитоспособности»

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Общая схема реализации лизинговой сделки

Источником финансирования лизинговых проектов являются кредиты Банка, в полном объеме обеспечивающие потребности в заемных средствах

кредит

выплаты по кредиту

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ
(Лизингодатель, Страхователь*)

Поставщик

оплата поставки

передача имущества в лизинг

лизинговые платежи
(включая аванс)

предмет лизинга

Клиент
(Лизингополучатель, Страхователь*)

* Страхователем предмета лизинга может выступать Лизингодатель либо Лизингополучатель (в соответствии с условиями заключенного договора лизинга, решением коллегиального органа или положением о соответствующем продукте)

Оптимальный набор решений для любого клиентского сегмента

Для тех, кто планирует приобрести легковой автомобиль, коммерческий, грузовой транспорт или спецтехнику ***стоимостью до 24 млн. руб.****

Для тех, кто планирует приобретение транспорта, спецтехники или оборудования на ***сумму до 300 млн. руб.***

Для тех, кто развивает бизнес в рамках крупного инвестиционного проекта. ***Финансирование не ограничено.***

«Экспресс»

- примем решение за 8 рабочих часов по технологии «лизинговая фабрика»
- для анализа будет использоваться список из 6 видов стандартных документов
- специальные партнерские программы

- для предпринимателей и юридических лиц
- любые клиентские сегменты («ММБ +»)
- все системы налогообложения
- возможен лизинг б/у транспорта

«Стандарт»

- примем решение за 12 рабочих дней по технологии «лизинговый конвейер»
- клиент получает выгодную процентную ставку
- лизинговая документация будет подготовлена по упрощенной удобной форме

- для юридических лиц
- клиентские сегменты «Средний +»
- общая система налогообложения
- возможно заключение договоров купли-продажи в иностранной валюте

«Проект»

- структурируем сделку индивидуально под клиента в рамках стандартного кредитного процесса
- предложим наиболее низкую процентную ставку
- гибко сформируем графики лизинговых платежей

- для юридических лиц
- клиентские сегменты «Средний +»
- общая система налогообложения

** до 100 млн. руб. для категории клиентов «Премьер»*

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Продукт «Стандарт» (1/2): как это работает

1 Вам срочно нужна дорогостоящая техника или оборудование?

2 Вам необходимо финансирование на значительную сумму?

3 Вы хотите получить имущество в лизинг по выгодной ставке?

Оптимальное решение – продукт «Стандарт»!

мы принимаем решение за **12 рабочих дней**

вы получаете финансирование **до 300 млн. руб.**

ставка сопоставима с корпоративным лизингом

День Т
Клиент предоставил документы

Т + 12 дней
Принято решение по сделке

Т + 14 дней
Подписан договор лизинга и договор купли-продажи

Т + 15 дней
Сбербанк Лизинг оплачивает технику поставщику

Т + 16 дней
Клиент получает технику

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Продукт «Стандарт» (2/2): основные условия

300	5 лет	1 год
максимальная сумма финансирования (млн. руб.)	максимальный срок финансирования	минимальный срок деятельности клиента

лизингополучатель	юридическое лицо на общей системе налогообложения
размер аванса	от 10% - легковые автомобили от 15% - грузовые автомобили, прицепы и полуприцепы от 20% - оборудование от 20% - спецтехника
форма документации	типовая, по упрощенной форме, без дополнительных (в том числе финансовых) ковенант
договор-купли продажи в иностранной валюте	заключение возможно
max. срок поставки	180 дней от даты заключения Договора купли-продажи
состояние предмета лизинга	новое

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

«Экспресс»: программа «Привилегия»

Цель программы - увеличение повторных продаж действующим и бывшим клиентам Сбербанк Лизинг, действующим заемщикам и погасившим ссудную задолженность клиентам Банка за счет формирования более выгодного ценового предложения

Если клиент соответствует требованиям:

- период оценки кредитной или лизинговой истории – в течение последних 36 месяцев
- положительная история в Банке или Сбербанк Лизинг – не менее 12 месяцев*
- «зеленая» зона проблемности на момент принятия решения по лизинговой сделке
- клиенту не присваивалась «красная» или «черная» зона проблемности в период оценки кредитной истории

Особые условия:

-1% отказ от комиссии в первом лизинговом платеже

-1% снижение ставки от стандартной по соответствующему продукту

Программа распространяется на все продукты Сбербанк Лизинг, предоставляемые в рамках технологии "Лизинговая фабрика", за исключением спецпрограмм и спецпредложений

** допускается наличие не более одной погашенной просроченной задолженности сроком до 5 дней*

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Преимущества сотрудничества для клиента

Прямой финансовый эффект

- конкурентные процентные ставки по лизингу – фондирование Сбербанка на выгодных условиях
- экономия по налогу на прибыль, в т.ч. за счет коэффициента ускоренной амортизации
- эксклюзивные скидки от поставщиков
- программы государственной поддержки лизинга (Минпромторг, программа республики Беларусь)
- скидки на страхование предмета лизинга
- оборотные средства клиента не отвлекаются и продолжают приносить прибыль

Дополнительные выгоды

- структурирование сделки «под ключ», включая логистику, таможенную очистку, согласование контрактов на поставку
- простота и скорость по стандартным продуктам, отсутствие финансовых ковенант
- расширение и диверсификация портфеля заемных средств
- сохранение привлекательной структуры баланса – учет лизинга на забалансовых счетах
- урегулирование страховых убытков и спорных вопросов с поставщиками
- в стандартных сделках не требуется дополнительный залог

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

г. Волгоград, ул. Коммунистическая 40
+7 (8442) 74-27-57
www.sberbank-leasing.ru

Буланов Георгий Николаевич

8-905-33-44-044
bulanov.gn@sberleasing.ru

АгроТехника
техника • запчасти • сервис
www.agtz.ru

(8443) 210-450